

Mobilisé pour le Covid19, **BougeChezToi** a développé en quelques jours une application mobile (avec le ministère des sports) qui propose des activités physiques gratuites et inclusives dans une ambiance décalée. BougeChezToi (fusion de Mile'Up et SportCity) propose une technologie pour réinvestir la ville comme grand terrain de jeu sportif et ludique partout et à tout moment, avec un système unique de financement des activités.

Lancée en mars 2020 et après un premier tour de financement nous souhaitons accueillir 1 nouveau stagiaire « **Business developer Partenaires Coachs**» pour agrandir l'équipe !

Descriptif du poste : apprendre à closer plus vite que ton ombre

Si tu n'acceptes un "non" comme réponse et que tu veux un rôle clé dans une startup à l'ambition internationale, alors voici ce qu'on te promet :

- Impacter significativement le développement commercial de notre startup ;
- Rejoindre une équipe motivée et pleine d'envie, aux méthodes de travail innovantes qui renforceront ta performance.

Tes missions si tu les acceptes

- Identifier et analyser les opportunités commerciales pour conquérir la communauté de coachs sportifs diplômés ;
- Mettre en oeuvre des process de closing variés : inbound marketing, prospection, social selling, événements sont tes armes pour closer un maximum de rdv clients ;
- Organiser le développement de nouveaux canaux d'acquisition : ton autonomie est complète sur la recherche de nouvelles méthodes de ventes et canaux ;
- Animer nos partenaires pour qu'ils t'ouvrent les portes de leurs clients ;

Profil recherché et espéré !

Le domaine de formation importe peu ! Rejoins-nous si :

- Tu n'as pas peur de décrocher le téléphone pour conquérir tes cibles et tu es doté(e) d'un tempérament de chasseur, avec un goût pour le challenge, une âme d'entrepreneur(e), et une motivation à toute épreuve ;
- Tu es ambitieux(se), créatif(ve) avec l'envie d'évoluer au sein d'une startup en pleine croissance qui a pour objectif de devenir leader de son marché ;
- Tu es muni(e) d'un attrait pour le secteur de l'innovation, tu comprends le business développement ;

Pour te convaincre :

- Tu arrives au bon moment pour prendre place dans une organisation en croissance ;
- Tu es responsabilisé(e) sur tes missions, tout en ayant une équipe sur laquelle tu peux compter ;
- Tu bénéficies d'une grande autonomie et tes prises d'initiatives sont encouragées ;
- Tu évolues dans un univers BtoB, porteur d'opportunités dans le numérique ;

Package (à partir de juin 2020)

- Gratification fixe à 600€ nets / mois + primes variables indexées à tes performances ;
- Remboursement 50% transport en commun ;
- Remote possible (selon les modalités du Covid19) et coworking à Nantes ou Montréal
- Le bon déroulement du stage donnera suite à une ouverture de poste (CDI).